

今回はご相談させていただき、ありがとうございました。
当方の現状を分析していただいた上での面談でしたので、とても分かりやすく、今後の対策が明確に理解できたので、とても感謝しています。
貴重なお時間をいただきまして誠にありがとうございました。
以下アンケートを送付させていただきます。

【ヤフーショッピング出店歴】

現在5年目ですが、本格的に取組始めたのは2020年からになります。

【今回なぜナオに相談しようと思いましたか？】

ヤフーショッピングのSEO対策について検索していたところ、ナオさんのページにたどり着きました。他にもたくさんさんのヤフーショッピングSEO対策のページがありましたが、一番わかりやすく、他のページより要点が抑えやすかったのと、LINEでも相談させていただけると言うことで、LINEの登録もさせていただきました。

【どんな悩みや問題を相談しましたか？】

- ・売上アップについて
- ・SEO対策について
- ・ストアマッチについて
- ・どのように売り上げを伸ばすか（考え方の基本）

その他の質問にも丁寧に回答していただき、自ら検索して認識していた内容に誤解があったこともわかり、これからの対策の進め方がちゃんと理解できました。

【相談する前と相談後ではどんな変化がありましたか？】

早速キーワードを選定し直し、ストアマッチとPRオプションをかけて様子を見ています。相談前は、まずどこから手を付けたらいいのかわからず、頭の中がごちゃごちゃでしたが、相談後なのをすれば良いのか明確になり、少しずつでも改善していきたいと思います。

【こちらの相談サービスを検討している方へメッセージをお願いします】

ナオさんの相談サービスはしっかり現状分析をし、相談内容に合わせた準備をしたうえで相談できるので、問題点をピックアップし、解決策を提案していただけてとても助かりました。